

Утвержден решением годового общего собрания  
акционеров ЗАО «Вертолетная компания  
«Аэросоюз»

« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2015 г.,

протокол \_\_\_\_ от « \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2015 г.

ГОДОВОЙ ОТЧЕТ  
Закрытого акционерного общества  
«Вертолетная компания «Аэросоюз»  
за 2015г.

*Российская Федерация, Московская область, Дмитровский район,  
гп Яхрома, ул. Большевистская, 18*

Генеральный директор \_\_\_\_\_ Климчук Д.В.

Главный бухгалтер \_\_\_\_\_ Нижегородова М.Ю..

2016г.

## Оглавление

Сведения о положении общества в отрасли .....	3
Приоритетные направления деятельности акционерного общества .....	4
Информация об использовании в 2015 году видов энергетических ресурсов .....	5
Перспективы развития акционерного общества .....	6
Отчет о выплате объявленных (начисленных) дивидендов по акциям акционерного общества .....	6
Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью акционерного общества .....	6
Перечень крупных сделок.....	9
Перечень сделок с заинтересованностью .....	10
Сведения о лице, занимающем должность единоличного исполнительного органа акционерного общества .....	10
Сведения о соблюдении акционерным обществом принципов и рекомендаций Кодекса корпоративного управления.....	10
Приложение – Бухгалтерская отчетность ЗАО «Вертолетная компания «Аэросоюз» за 2015г.....	11

## Сведения о положении общества в отрасли

Тенденция сокращения поставок зарубежных вертолетов и вертолетного оборудования в Россию наметилась еще в 2014 году. В прошедшем, 2015 году, они сократились еще больше: так, если в 2014 году в страну был ввезен 121 вертолет, что составило порядка 20% снижения относительно предыдущего периода, то в 2015 году поставки сократились в три раза.

Если рассматривать размеры поставок зарубежной техники по производителям вертолетов, то снижение произошло у всех кроме Bell Helicopter. Американская компания демонстрирует стабильный рост – в 2015 году в Россию было ввезено 11 вертолетов Bell, что на 3 машины больше, чем в 2014 году.

Самое сильное снижение поставок у Robinson Helicopter – после суммарного ввоза всех моделей этого производителя в 2013 и 2014 годах по 86 вертолетов – лишь 11 машин Robinson пополнили российский парк вертолетов в 2015 году. Здесь следует отметить, что, по данным АОПА-Россия, ровно столько же вертолетов Robinson (4 R-66 и 7 R-44) были списаны с эксплуатации в связи с авиационными происшествиями.

Падение также и у Airbus Helicopters – всего в 2015 году ввезли 11 машин против 22-х в 2014 году. Один вертолёт AS-350B3 был потерян в авиационном происшествии.

Finmeccanica Helicopters (ранее – AgustaWestland) добавила в наш парк 4 вертолета зарубежного производства (в 2014 году их было 8). Еще два AW139 произведены в 2015 году на заводе HeliVert, являющимся совместным предприятием компании с холдингом «Вертолеты России».

Кризис нефтегазовой отрасли, связанный со значительным падением цен на нефть, привел к снижению поставок вертолетов для нужд нефтяных компаний. Именно поставки для нефтегазового сектора всегда составляли значительную часть доходов производителей вертолетной техники, а многие новые модели средних двухдвигательных вертолетов создавались в первую очередь для офшорных работ.

### Продажи вертолетов по компании-производителю

Марка ВС	2012	2013	2014	2015
Robinson	60	86	86	11
Agusta	7	19	8	4
Bell	7	9	8	11
Eurocopter	22	31	22	11
ВСЕГО по основным производителям	96	145	124	37

Как видно из анализа продаж в 2015 году нашли своё отражение кризисные явления в экономике России, в первую очередь, по линейке вертолетов премиального класса. Причины сложившейся ситуации, по мнению компании, следующие:

падение курса рубля на 50%, что привело к росту стоимости ВС и соответствующему падению инвестиционной привлекательности вертолета как объекта вложений.

Прекращение кредитования коммерческими банками (лизинговыми компаниями) и увеличение стоимости заимствования денег.

Оптимизация корпоративными клиентами издержек и сокращение инвестиционных программ.

Компания ожидает восстановление спроса при ликвидации причин, указанных выше.

Примерная стоимость новых вертолетов

Марка и модель вертолета	Цена (\$)
Robinson R44 Raven I	640 000
Robinson R44 Raven II	730 000
Robinson R66 Turbine	1 340 000
Agusta AW 119	4 700 000
BELL 429	8 700 000
Eurocopter AS350	3 200 000

В настоящее время в России действуют три основные компании: Аэросоюз, Авиамакет (Хелипорт), Uralhelicom (Екатеринбург), занимающие доминирующее положение на рынке вертолетов иностранного производства (продажа, техническое обслуживание, обучение, базирование), а также несколько компаний, предоставляющих не полный спектр услуг: Финамаэро, МД авиагрупп, ХелиКо (Пятигорск), Heliclub и торговые представительства иностранных производителей: Agusta Westland, Eurocopter, Bell Helicopter Textron Inc.

Детальный анализ предоставляемых услуг конкурентами представлен в таблице 4.

Табл. 4 Участники рынка иностранных вертолетов и их обслуживания

	Прод ажи 2015	Сервис	Обуч ение	Аре нда	Спо рт	С еть
Аэросоюз	30%	Robinson, Agusta, Bell, Eurocopter, MD	+	+	+	+
Авиамакет (Хелипорт)	25%	Robinson	+	+	-	-
Uralhelicom	15%	Robinson, Eurocopter	+	+	-	-
Финам аэро	8%	-	+	+	-	-
МД авиагрупп	7%	-	-	-	-	-
Heli club	3%	Robinson	+	+	-	-

## Приоритетные направления деятельности акционерного общества

Приоритетной задачей на 2015г. являлись:

1. Адаптация деятельности компании к изменившимся экономическим условиям

В рамках решения задачи в 2015г. были проведены следующие мероприятия:

1. Оптимизация юридической и управленческой структур компании, что привело к снижению штатной численности на 30%.
2. Были реализованы избыточные активы компании.

Наименование показателя	2015
-------------------------	------

Объем выручки от продаж (объем продаж) от данного вида хозяйственной деятельности, руб.	292 790 553
Доля выручки от продаж (объема продаж) от данного вида хозяйственной деятельности в общем объеме выручки от продаж (объеме продаж) эмитента, %	36%
Норма чистой прибыли, %	0,2%
Коэффициент оборачиваемости активов, раз	0,45
Рентабельность активов, %	0,1%
Рентабельность собственного капитала, %	0,6%
Сумма непокрытого убытка на отчетную дату, тыс. руб.	0
Соотношение непокрытого убытка на отчетную дату и балансовой стоимости активов, %	0
Чистый оборотный капитал, т. руб.	32 932
Коэффициент текущей ликвидности	1,07
Коэффициент быстрой ликвидности	0,53

В 2015 году произошло снижение выручки в 4 раза по сравнению с 2014г., обусловленное снижением продаж вертолетов всех производителей, что не могло не отразиться на показателях эффективности деятельности компании и снижении всех экономических показателей.

### Информация об использовании в 2015 году видов энергетических ресурсов

Вид энергетического ресурса	Объем использования в натуральном выражении	Объем использования в денежном выражении, т.р
Электрическая энергия	Нет данных	735
Топливо Дизельное	Нет данных	48
Бензин автомобильный	Нет данных	365

## Перспективы развития акционерного общества

Целью проекта является реализация совместно с Министерством транспорта Московской области задач, поставленных государственной программой Московской области «Развитие и функционирование дорожно-транспортного комплекса» по развитию вертолетной инфраструктуры на территории МО, способствующей развитию современных деловых и торгово-развлекательных кластеров.

Создание сети вертолетных центров (ВЦ) вокруг МКАД

- Количество вертолетных центров – 10.

- Общий объем инвестиций – 427 млн. руб.

Развитие вертолетных центров по периметру Московской кольцевой дороги (МКАД) подразумевает создание 8-10 вертолетных центров в 2014 - 2015г с необходимым вертолетным парком. Основным форматом вертолётного центра является строительство типового, быстровозводимого здания 13х26 м единого стандарта на земельном участке площадью от 0,25 до 1 Га, находящегося в собственности или долгосрочной аренде.

Параметры проекта.

- общая площадь земельных участков застройки – 50000 кв.м.
- общая площадь строений – 4168 кв.м.
- количество мест базирования – 95
- количество создаваемых рабочих мест - 110
- бюджет проекта – 427 млн. рублей
- дисконтированный срок окупаемости проекта – 6,2 года

## Отчет о выплате объявленных (начисленных) дивидендов по акциям акционерного общества

Дивиденды по итогам 2015г. не начислялись и не выплачивались

## Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью акционерного общества

Факторы и условия (влияние инфляции, изменение курсов иностранных валют, решения государственных органов, иные экономические, финансовые, политические и другие факторы), влияющие на деятельность компании и оказавшие влияние на изменение размера выручки от продажи товаров, продукции, работ, услуг и прибыли (убытков) от основной деятельности:

- изменение процентных ставок
- изменение фискальной политики государства (ужесточение системы налогообложения)
- изменение валютной политики
- падение деловой активности внутри страны;
- снижение уровня производства ВВП.
- резкая девальвация национальной валюты

Прогноз в отношении продолжительности действия указанных факторов и условий.

По мнению Эмитента, указанные факторы и условия будут действовать в среднесрочной перспективе.

Действия, предпринимаемые эмитентом, и действия, которые эмитент планирует предпринять в будущем для эффективного использования данных факторов и условий. Способы, применяемые эмитентом, и способы, которые эмитент планирует использовать в будущем для снижения негативного эффекта факторов и условий, влияющих на деятельность эмитента:

*В случае роста процентных ставок на рынке Эмитент планирует перейти на более дешевые источники финансирования*

Существенные события/факторы, которые могут в наибольшей степени негативно повлиять на возможность получения эмитентом в будущем таких же или более высоких результатов, по сравнению с результатами, полученными за последний завершённый отчетный период до даты утверждения проспекта ценных бумаг, а также вероятность наступления таких событий (возникновения факторов):

- изменение процентных ставок
- резкая девальвация национальной валюты

Существенные события / факторы, которые могут улучшить результаты деятельности эмитента, вероятность их наступления, а также продолжительность их действия:

- снижение таможенных пошлин на вертолеты
- либеризация законодательства и требований к малой авиации

Показатели возможного негативного влияния рисков:

риски	Реализация риска в 2015г.	Проеденные мероприятия/ характер рисков	Характер изменений отчетности.
Отраслевые риски			
<i>Риск ухудшения ситуации в отрасли, вызванной поведением потребителей: - сезонность и снижение спроса на продукцию, реализуемую Эмитентом; - ужесточение требований потребителей к качеству продукции;</i>	Не реализован		
<i>Риск ухудшения ситуации в отрасли, вызванной деятельностью государства: - изменение фискальной политики государства (ужесточение системы налогообложения, изменение валютной политики); - отказ правительства от поддержки авиационной отрасли; - достаточно жесткое государственное и внутриотраслевое регулирование авиационной отрасли.</i>	Не реализован		
<i>Риск высокой конкуренции со стороны других компаний:</i>	реализован	Падение спроса вызвало	Снижение рентабельности

<ul style="list-style-type: none"> <li>- появление на рынке новых компаний, занимающихся продажей вертолетов;</li> <li>- смещение спроса на продукцию, реализуемую Эмитентом, в сторону конкурентов.</li> </ul>		<p>ценовую конкуренцию между игроками рынка</p>	<p>продаж</p>
<p><i>Риск ухудшения в отрасли, вызванной общим ухудшением общей экономической ситуации в стране:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- снижение уровня жизни населения;</li> <li>- падение деловой активности внутри страны;</li> <li>- снижение уровня производства ВВП.</li> <li>- девальвация национальной валюты</li> </ul>	<p>Не реализован</p>		
<p><i>Риск ухудшения ситуации в отрасли, вызванный внешнеполитическими санкциями:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- применение экономических санкций в целом для страны, а также для отдельных секторов экономики;</li> <li>- запрет на закупку и поставку авиационной техники в страну;</li> <li>- замораживание банковских счетов и невозможность совершения операций через банки контрагенты;</li> <li>- внешнеполитическое давление на потребителей продукции.</li> </ul>	<p>Не реализован</p>		
<p><i>Риск ухудшения ситуации в отрасли, вызванный внешнеполитическими санкциями:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- применение экономических санкций в целом для страны, а также для отдельных секторов экономики;</li> <li>- запрет на закупку и поставку авиационной техники в страну;</li> <li>- замораживание банковских счетов и невозможность совершения операций через банки контрагенты;</li> <li>- внешнеполитическое давление на потребителей продукции.</li> </ul>	<p>Не реализован</p>		
<p><i>Риск ухудшения ситуации в отрасли, вызванный экономическим кризисом в странах – поставщиках продукции:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- перебои с поставками заказанной продукции;</li> <li>- резкий рост цен продукцию поставщиков</li> </ul>	<p>Не реализован</p>		
<p>Риски, связанные с возможным изменением цен на сырье, услуги, используемые Эмитентом в своей деятельности (отдельно на внутреннем и внешнем рынках), и их</p>	<p>Не реализован</p>		

влияние на деятельность			
Страновые и региональные риски			
Риски, связанные с политической и экономической ситуацией в стране (странах) и регионе, в которых эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и/или осуществляет основную деятельность	Не реализован		
Риски, связанные с возможными военными конфликтами, введением чрезвычайного положения	Не реализован		
Риски, связанные с географическими особенностями страны	Не реализован		
Финансовые риски			
Риск, связанный с изменением процентных ставок	реализован		Увеличение операционных расходов
<i>Резкое снижение курса доллара США/Евро относительно российского рубля</i>	Не реализован		
<i>Ускорение темпов инфляции</i>	Не реализован		
Риски, связанные с деятельностью эмитента			
Правовые риски	Не реализован		
Риски отсутствия возможности продлить действие лицензий	Не реализован		
Риски возможной ответственности по долгам третьих лиц	Не реализован		
Риск потери основных потребителей	Не реализован		

## Перечень крупных сделок

Сведения по каждой существенной сделке (группе взаимосвязанных сделок), размер обязательств по которой составляет 10 и более процентов балансовой стоимости активов эмитента по данным его бухгалтерской отчетности за последний завершенный отчетный период, предшествующий совершению сделки:

1. Вид и предмет сделки: купля-продажа вертолета AS350 B3e с/н 8170 №31/08/15

Стороны сделки: покупатель ООО «Памир», продавец ЗАО «Вертолетная компания «Аэросоюз»

Содержание сделки: Договор купли продажи вертолета с/н 8170 №31/08/15

Срок исполнения обязательств по сделке: 29/01/2016

Цена сделки в денежном выражении: 3200000 евро 240 000 000 рублей (81% от стоимости активов эмитента)

Стоимость активов эмитента на дату окончания последнего завершенного отчетного периода, предшествующего дате совершения сделки (30.06.2014г.): 295 799тыс. рублей

Дата совершения сделки (заключения договора): 31/08/2015

Сведения об одобрении сделки – сделка одобрена собранием акционеров

Категория сделки – крупная сделка

Орган управления эмитента, принявший решение об одобрении сделки – собрание акционеров

Дата принятия решения об одобрении сделки – 30.08.2015г.

Дата составления и номер протокола собрания – 30.08.2015г.. протокол №8-3

## **Перечень сделок с заинтересованностью**

Обществом указанные сделки не совершались.

## **Сведения о лице, занимающем должность единоличного исполнительного органа акционерного общества**

*В соответствии с п.8.1 Устава Эмитента органами управления общества являются:*

*- общее собрание акционеров;*

*- единоличный исполнительный орган (генеральный директор).*

*Образование совета директоров (наблюдательного совета) Эмитента не предусмотрено Уставом Эмитента.*

*Образование коллегиального исполнительного органа (правления, дирекции) Эмитента не предусмотрено Уставом Эмитента.*

Сведения о единоличном исполнительном органе управления эмитента (Генеральный директор) по состоянию на 31.12. 2015г.:

Фамилия, Имя, Отчество: *Климчук Александр Витальевич*

Год рождения: *1968*

Доля в акционерном капитале – *0%*

*Полномочия единоличного исполнительного органа эмитента коммерческой организации (управляющей организации) или индивидуальному предпринимателю (управляющему) не переданы.*

## **Сведения о соблюдении акционерным обществом принципов и рекомендаций Кодекса корпоративного управления**

Акции компании не допущены к биржевым торгам, поэтому данный раздел не раскрывается.

Приложение – Бухгалтерская отчетность ЗАО «Вертолетная компания «Аэросоюз» за 2015г.

<b>Бухгалтерский баланс</b>						<b>Коды</b>		
на 31 декабря 2015 г.								
						Форма по ОКУД		
						0710001		
						Дата (число, месяц, год)		
						31	12	2015
Организация	<b>Закрытое акционерное общество "Вертолетная компания "Аэросоюз"</b>					по ОКПО		
						64502532		
Идентификационный номер налогоплательщика						ИНН		
						7722705348		
Вид экономической деятельности	<b>Прочая вспомогательная деятельность воздушного транспорта</b>					по ОКВЭД		
						63.23		
Организационно-правовая форма / форма собственности	<b>Закрытое акционерное общество / Частная собственность</b>					по ОКОПФ / ОКФС		
						67	16	
Единица измерения:	в тыс. рублей					по ОКЕИ		
						384		
Местонахождение (адрес)	<b>141840, Московская обл, Дмитровский р-н, Яхрома г.п., Большевицкая ул, дом № 18</b>							

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.
	<b>АКТИВ</b>				
	<b>I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>				
	Нематериальные активы	1110	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	71 626	90 524	47 877
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	6 376	7 610	8 845
	Финансовые вложения	1170	35	35	35
	Отложенные налоговые активы	1180	3	2	1
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
	<b>Итого по разделу I</b>	<b>1100</b>	<b>78 040</b>	<b>98 171</b>	<b>56 757</b>
	<b>II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ</b>				
	Запасы	1210	245 398	94 211	191 906
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	29	28	(299)
	Дебиторская задолженность	1230	212 284	157 791	356 543
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	9 876	-	20
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	20 174	543	5 244
	Прочие оборотные активы	1260	211	204	120
	<b>Итого по разделу II</b>	<b>1200</b>	<b>487 972</b>	<b>252 776</b>	<b>553 534</b>
	<b>БАЛАНС</b>	<b>1600</b>	<b>566 011</b>	<b>350 947</b>	<b>610 291</b>

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.
	<b>ПАССИВ</b>				
	<b>III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ</b>				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	10	10	10
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	85 870	85 430	75 903
	Итого по разделу III	1300	85 880	85 440	75 913
	<b>IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>				
	Заемные средства	1410	25 084	75 436	22 550
	Отложенные налоговые обязательства	1420	8	10	19
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	25 092	75 446	22 569
	<b>V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>				
	Заемные средства	1510	67 907	49 307	50 445
	Кредиторская задолженность	1520	387 132	140 755	461 364
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	-	-	-
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	455 039	190 062	511 809
	<b>БАЛАНС</b>	1700	566 011	350 947	610 291

## Отчет о финансовых результатах

за Январь - Декабрь 2015 г.

		Форма по ОКУД		<b>Коды</b>		
		Дата (число, месяц, год)		<b>0710002</b>		
		Организация		<b>31</b>	<b>12</b>	<b>2015</b>
		Идентификационный номер налогоплательщика		<b>64502532</b>		
		Вид экономической деятельности		<b>7722705348</b>		
		Организационно-правовая форма / форма собственности		<b>63.23</b>		
		Единица измерения:		<b>67</b>	<b>16</b>	
		в тыс. рублей		<b>384</b>		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2015 г.	За Январь - Декабрь 2014 г.
	Выручка	2110	253 770	1 124 936
	Себестоимость продаж	2120	(124 839)	(853 420)
	Валовая прибыль (убыток)	2100	128 931	271 516
	Коммерческие расходы	2210	(128 374)	(215 815)
	Управленческие расходы	2220	-	-
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	557	55 701
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	760	-
	Проценты к уплате	2330	(11 821)	(15 808)
	Прочие доходы	2340	134 577	66 372
	Прочие расходы	2350	(122 071)	(91 797)
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	2 002	14 468
	Текущий налог на прибыль	2410	(307)	(4 859)
	в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	96	(1 954)
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	2	10
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	1	1
	Прочее	2460	(1 257)	(93)
	Чистая прибыль (убыток)	2400	441	9 527

Форма 0710002 с.2

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2015 г.	За Январь - Декабрь 2014 г.
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	2500	441	9 527
	<b>СПРАВОЧНО</b>			
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-